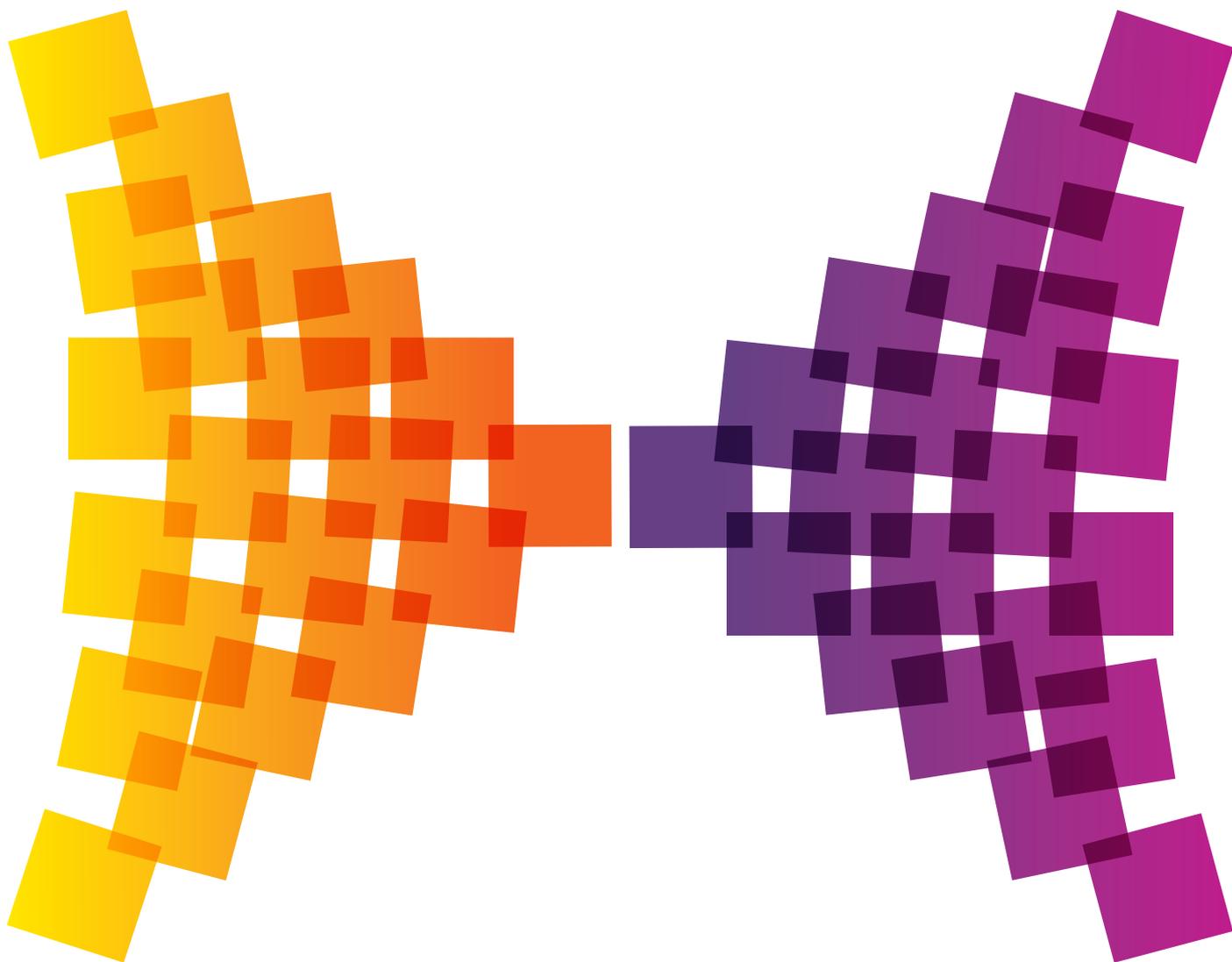


IL COACHING IN MEDICINA SISTEMICA

primo livello

Elementi di base del processo
di coaching per la comunicazione
con il paziente e la gestione ottimale
dell'alleanza terapeutica



Corso di Alta Formazione
in 4 giornate da Giovedì a Domenica

Pesaro
13/14/15/16 Settembre 2018

PATROCINATO DA



finalità del corso

“Quando i medici utilizzano in modo efficace le proprie abilità di comunicazione, sia loro stessi che i pazienti ne traggono beneficio. In primo luogo, i medici identificano con maggior precisione i disagi dei pazienti.

In secondo luogo i pazienti sono più soddisfatti del modo con cui vengono seguiti e possono meglio comprendere i problemi, la programmazione delle indagini e le opzioni di strategia terapeutica. In terzo luogo, è molto più probabile che i pazienti aderiscano con convinzione al trattamento e seguano le indicazioni relative alla trasformazione del proprio comportamento.

In quarto luogo diminuiscono l'angoscia e la predisposizione all'ansia e alla depressione. Infine gli stessi medici vivono meglio.”

Testo liberamente estratto e riassunto da:

Maguire P. & C. Pitceathly Key communication skills and how to acquire them. BMJ. British Medical Journal. 2002 September 28; 325(7366): 697-700.

IL VALORE STRATEGICO DELLA COMUNICAZIONE E DELL'ALLEANZA TERAPEUTICA IN MEDICINA SISTEMICA

Alcuni terapeuti si dimostrano abili ad entrare in relazione con il paziente, con il risultato di ridurre il numero di abbandoni prematuri della terapia, di promuovere efficacemente l'alleanza, di tollerare meglio i momenti di difficoltà e di mantenersi flessibili nella relazione di cura. Altri, pur essendo molto competenti nelle strategie terapeutiche, evidenziano notevole disagio nel gestire la comunicazione, nell'accettare i propri limiti o difficoltà e non risultano efficaci nel favorire il cambiamento.

A parità di conoscenze e di esperienza, *l'abilità di gestione della relazione, soprattutto nel trattamento delle patologie croniche secondo la visione sistemica, può fare la differenza nel promuovere la guarigione.*

L'obiettivo delle quattro giornate di alta formazione è fornire al medico elementi pratici di base di comunicazione e gestione della relazione con il paziente

Programma

modulo 1

Prima e seconda giornata

PRIMA GIORNATA

dalle ore 11 alle ore 19

Introduzione al corso

Il valore della comunicazione e del coaching

Le caratteristiche della comunicazione interpersonale

Assiomi e presupposti della comunicazione umana

Mappa territorio e modelli di mondo

Trasmettere, comunicare e connettersi

3 livelli di comunicazione

I canali sensoriali VAK

Comunicazione non verbale

L'ascolto attivo nella relazione efficace

SECONDA GIORNATA

dalle ore 10 alle ore 19

Gestione dello stato

Modelli e tecniche per la miglior performance psico-fisica

Modelli e tecniche per la gestione dello stress

Sub-modalità e ancoraggi

I 7 livelli del dialogo interno

Lo stato ideale per trasmettere sicurezza e carisma

modulo 2

Terza e quarta giornata

TERZA GIORNATA

dalle ore 10 alle ore 19

La relazione interpersonale

— Le caratteristiche base del processo di coaching

— Generalizzazioni, distorsioni e cancellazioni

— Il Metamodello

— Domande per esplorare il mondo del paziente

— Tecniche linguistiche per sviluppare la dinamica relazionale

— Tecniche per estrarre le risorse dal paziente

— Definizione e gestione condivisa dell'obiettivo

— La gestione dei cicli di visita

QUARTA GIORNATA

dalle ore 10 alle ore 16

Il posizionamento professionale

— Il coaching per l'evoluzione della professione medica

— Coltivare la propria identità professionale in un mondo che sta cambiando

— Principi di *Personal Branding* per il posizionamento professionale

— Come generare e comunicare il proprio valore professionale

— Organizzazione personale e gestione del tempo

Conclusioni e consegna

attestato di partecipazione

trainer del corso

DOTT. GIAMPIERO DI TULLIO

Medico Specialista in Scienza dell'Alimentazione, Igiene e Medicina Preventiva
Presidente AIMES (Associazione Italiana Medicina Sistemica)

DOTT. LUCIO ZANCA

Dottore in Scienze della Comunicazione, Professional Certified Coach®
ICF (International Coach Federation), Licensed Trainer of Neuro Linguistic
Programming®

informazioni

Il corso si svolge a:
Pesaro nelle date 13/14/15/16
Settembre 2018

*Il corso non conferisce crediti ECM,
ed è a numero chiuso.
Il responsabile didattico del corso
è il dott. Giampiero Di Tullio, medico.*

*La quota di partecipazione è di:
Euro 1000 + IVA*

La quota comprende:

- 4 pranzi;
- materiale didattico del corso;
- attestato di partecipazione.

*Dalla quota sono escluse tutte le cene
e le spese di alloggio che sono a carico
del partecipante.*

modalità di iscrizione

Inviare una email con richiesta di
iscrizione a iscrizioni@utree.it
oppure a info@dottorditullio.it

PER ULTERIORI INFORMAZIONI E

MODALITÀ DI PAGAMENTO rivolgersi al
coordinatore organizzativo

CHIARA LOLLI tel. 393 5568647
iscrizioni@utree.it
c.lolli@utree.it